



KSP민간사업 제안제

KOTRA 개발협력실



Ministry of Economy
and Finance

kotra

Korea Trade-Investment
Promotion Agency

1. KSP 사업 소개
2. KSP 민간 사업제안제 소개
 - 1) 추진 배경 및 목적
 - 2) 기존 KSP 신청경로 및 민간제안제
 - 3) KSP 민간 사업제안제 공모문
 - 4) 사업제안제 기대효과
 - 5) KSP 민간 사업제안 TIP
 - 6) 자주 묻는 질문

1. KSP 사업 소개



kotra
Korea Trade-Investment
Promotion Agency

KSP 사업소개

경제발전경험 공유사업(Knowledge Sharing Program, KSP)은 협력국 정책담당자를 대상으로 한국의 개발경험을 공유함으로써 역량과 자신감을 강화하기 위한 지식기반 경제협력사업입니다.



Knowledge
knowledge-based

Sharing
ustainable growth

Program
artnership

KSP 사업소개 - 추진체계



KSP 사업소개 - 사업 목표



KSP 사업소개 - 사업 분야



KSP 사업소개 - 사업단계

KSP는 약 1년의 사업기간 동안 아래 사업 단계를 수행하며 정책자문을 제공

1

사전협의 (현지조사)

정책자문사업을 시작하기 전에 협력국의 당면 과제를 분석하고, 양국 간 협력 방식을 구체화하는 단계로서 사전 협의를 실시합니다.

2

착수보고회 및 실태조사 (현지조사)

사업의 첫 단계로서 착수보고회를 개최하고, 사업의 목표와 주제, 추진계획을 협력국 관계자와 협의합니다. 관계부처 장·차관 등 고위인사와의 정책대화를 통해 협력국의 정책 우선순위를 확인하며, 정책연구에 필요한 기초조사를 실시합니다.

3

현지세미나 및 세부실태조사 (현지조사)

협력국 정책에 대한 이해를 높이기 위해 한국 전문가는 다양한 기관을 방문하고, 이해관계자 인터뷰 등을 통해 추가적인 자료를 수집합니다. 동시에, 한국의 발전경험과 정책연구의 시사점을 발표하여 현지 당국자의 정책 이해도를 높이는 기회로 활용합니다.

4

중간보고회 및 정책실무자연수 (초청연수)

양국 전문가는 국내에서 개최하는 중간보고회를 계기로 그간의 연구결과에 대해 토론하고, 정책자문의 방향성을 구체화합니다. 현지 관계자는 해당분야의 정부부처, 민간기업 등을 방문하여 구체적인 정책 실무를 학습하고, 파트너십을 구축하는 기회로 활용합니다.

5

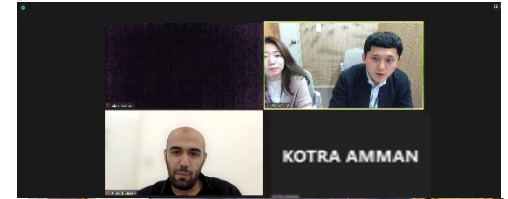
최종보고회 및 고위정책대화 (현지세미나)

주요 정책제안은 최종보고회를 통해 발표됩니다. 정부와 민간기업 관계자, 언론 등 다양한 관계자를 대상으로 연구 결과를 확산하고, 정책 필요성에 대한 공감대를 형성합니다. 또한, 고위인사와의 정책대화를 통해 정책 수립, 제도 도입 등 결과물의 활용 계획을 논의하고, 양국간 경제협력 확대 방안을 모색합니다.

6

KSP 성과공유 컨퍼런스 (국내)

기획재정부는 매년 사업 종료 이후 주요 사업성과를 공유하고, 사업의 발전방향을 논의합니다. 성과가 창출된 협력국 관계자를 국내에 초청하여, 정책자문사업의 효과와 구체적인 성과에 대한 의견을 청취합니다.



2. KSP 민간사업제안제 소개



1) 추진 배경 및 목적

대외경제장관회의
③호 안전(의결)

K-소프트파워 확산을 위한 KSP 고도화 전략

2021. 9.

[방향 1] K-소프트파워의 성과 가시화

- ① (민간·정부부처 사업제안제) 전문성을 갖춘 기업·NGO·유관 부처에서 관심분야 자문주제를 제안할 수 있는 창구 신설
 - * (현행) 협력국 제출수요 중 주제선정 → 민간·정부부처에서 관심 주제 제안이 어려움
- 민관의 사업 참여 유인 제고 + 우리기업의 현지 네트워크 구축 및 해외 진출 지원 효과

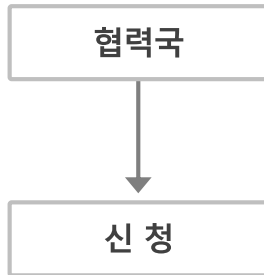
10대 핵심 프로젝트의 **첫번째** 프로젝트

1) 추진 배경 및 목적

협력국 수요에만 의존하지 않고 사업을 주도적으로 발굴하여 협력국에 제안하는 Push形 모델로 전환
특히 그린·디지털뉴딜 및 대외경제정책 4대 핵심분야(산업 인프라 구축, 도시개발, 친환경 에너지, 보건의료) 중심 우리기업 진출에 유망한 사업을 선제적으로 발굴·제안

[기존] 협력국 제안 중심

AS-IS : Pull형

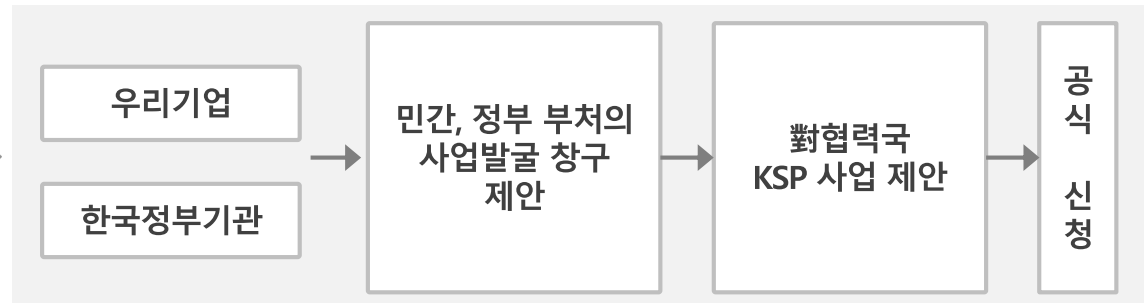


협력국이 우리정부 국익과 상관없이 ODA사업을 신청하는 Pull형 발굴 구조

협력국 제안사업 중심 정책제언 이후, 후속사업 연계에 한계

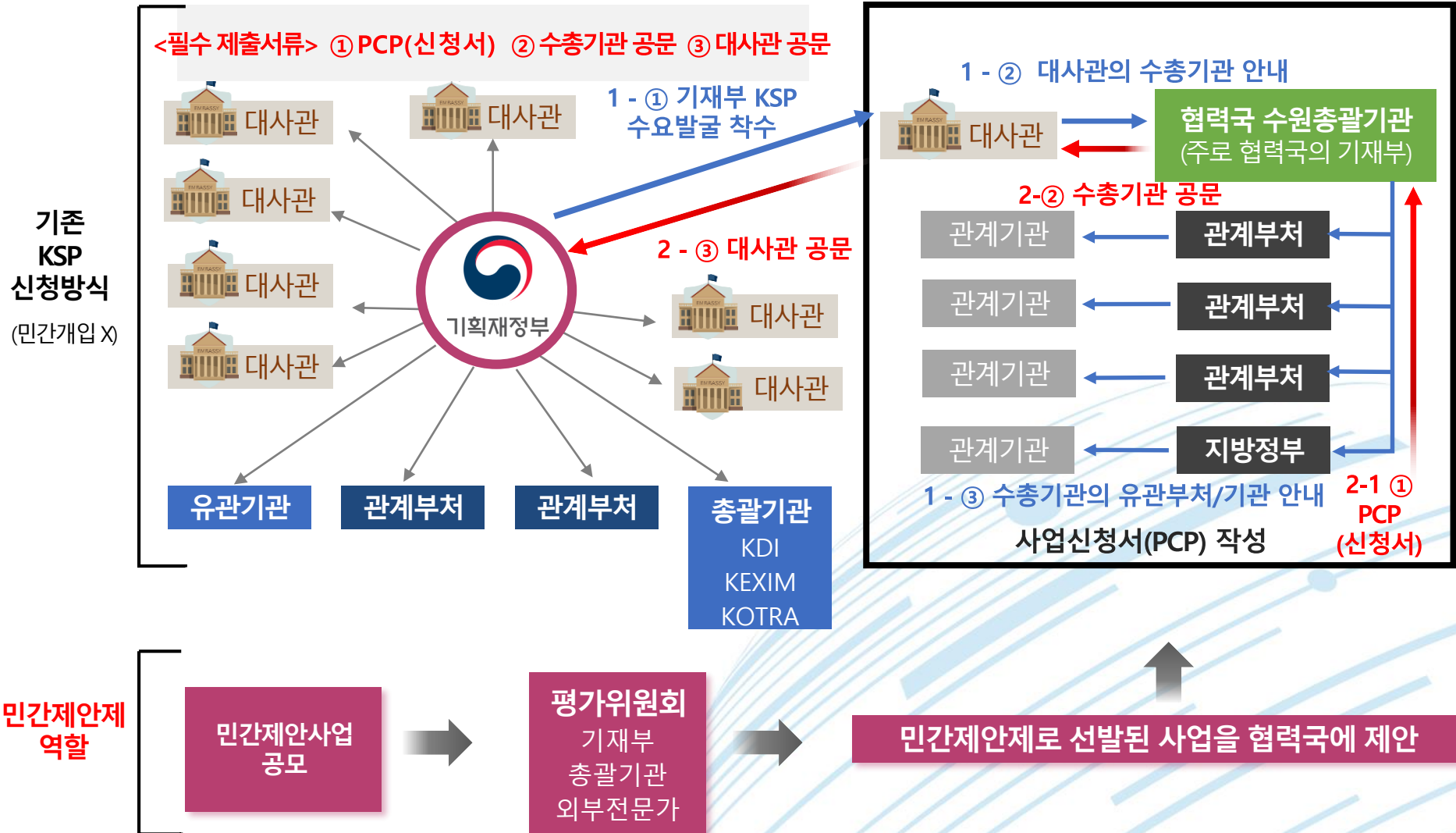
[개선] 민간부문, 정부부처 제안제 도입

TO-BE : Push형



우리기업, 정부 또는 시행기관에서 주도적으로 한국의 강점 분야에 따라 사업을 발굴, 개발하여 협력국과의 협의를 통해 신청하는 Push형 발굴+개발 구조

2) 기존 KSP 신청경로와 민간제안제 활용



3) KSP 민간 사업제안제 공모문

기획재정부의 경제발전경험공유사업(KSP: Knowledge Sharing Program)은

- 2004년부터 한국의 경제·사회 발전 경험과 지식을 국제사회와 공유함으로써 협력국의 혁신역량 강화를 지원하고, 지속가능한 발전을 도모하는 국제개발협력 사업
- 2022년부터 우리기업의 수출·수주 기회 확대를 위해 KSP 기획 단계부터 기업이 참여하는 <KSP 민간 사업제안제> 실시 – 공공기관/민간기업들의 많은 참여 요망

1. 사업 목적

- ① KSP 기획 단계부터 기업 참여를 제도화, '공급자 제안형 모델' 도입으로 사업다변화
- ② 우리기업의 수출·수주 기회 확대를 위한 KSP 사업을 추진, '후속 사업 연계' 여건 제공

2. 사업 형태

유형	세부 내용
① 정책·기술 자문	분야별 종합계획/마스터플랜, 시스템·제도 구축 방안 수립 등
② 사전 타당성 조사	본타당성조사 시행 이전 Pre Feasibility Study
③ 기타	경제협력 수요가 높은 사업(단순 연수, 전문가 파견 사업 제외)

3) KSP 민간 사업제안제 공모문



3. 사업 기간 및 규모

- 사업 기간 : 1년
- 사업예산 규모 : 사업당 2~4억 원 수준
※ 사업 기간 및 예산 규모는 과제 선정 후 최종 확정

4. 평가항목

적합성

- 우리나라 비교우위 경험 고려
 - 우리 주요정책·과제와 연관성 등
 - ODA 중점협력국가, CPS 중점 지원 분야 등

사업 내용 및 추진 역량

- 기획의 충실성, 협력국의 공식접수 가능성, 제안기관 - 협력기관 간 협력 체계 등

기대효과

- 자문 결과 활용성
 - KSP 사업을 통한 후속 사업* 연계 가능성,
 - 우리 기관·기업의 현지 진출 및 수출·수주 가능성

5. 사업 주제

① 개발계획	⑩ 환경
② 거시·금융	⑪ 수자원
③ 재정	⑫ 농촌개발
④ 산업	⑬ 보건의료·위생
⑤ 무역	⑭ 사회복지
⑥ 기업정책	⑮ 교육
⑦ 과학기술(ICT, 통신)	⑯ 공공행정·전자정부
⑧ 국토·교통	⑰ 고용노동
⑨ 에너지	⑱ 기타(문화관광 등)

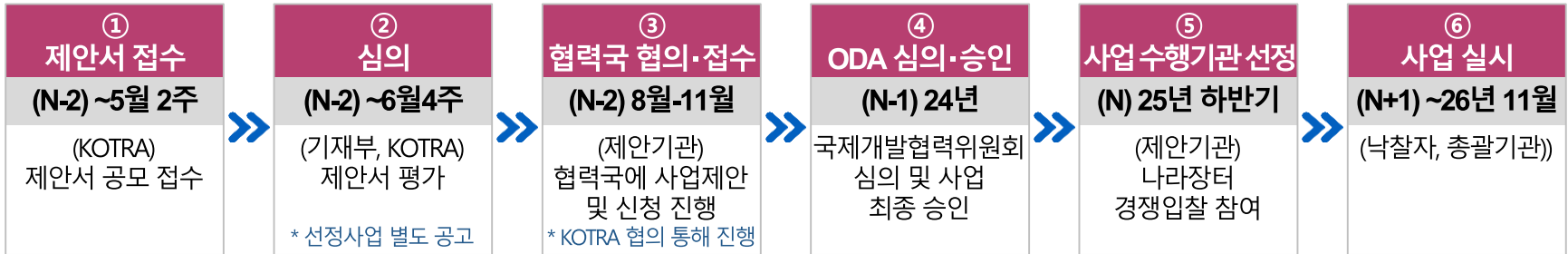
6. 신청기간 및 방법

- 신청기간
2023.3월 6일 ~ 5월 12일
- 신청방법
신청기간에 KOTRA 및 KSP 홈페이지를 통해 신청서류 및 접수 방법 안내예정

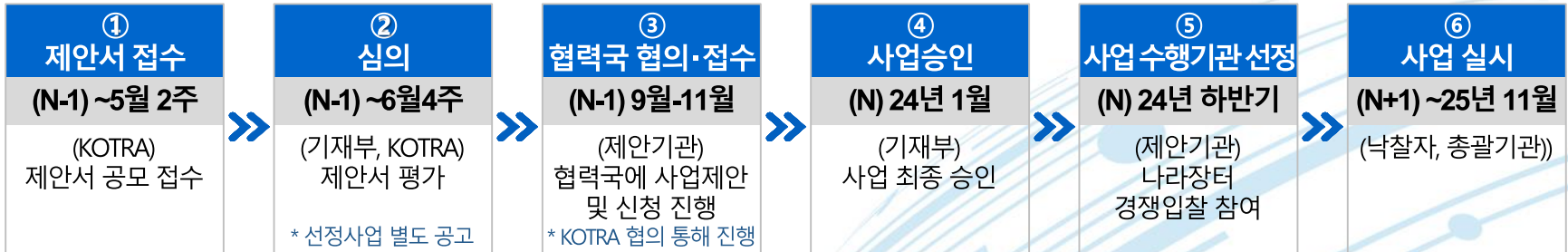
3) KSP 민간 사업제안제 공모문

7. 사업 선정 절차 (잠정)

ODA 국가 ※ '25/'26년



비ODA 국가 ※ '24/'25년



참고 사항

- (사업의 성격상 긴급을 요하는 경우 또는 현재 협력국 정부와 추진중인 사업으로 긴급으로 추진 요하는 경우) **긴급 KSP 신청으로 '24/'25년도 추진 검토가능** * 신청서에 명확한 사유 명기
- (사업파급효과 등 고려) **KSP Plus* 또는 EIPP** 사업으로 확대 가능** *실질적 이행을 지원하는 다년도(2~3) 사업
 **경제협력파트너십 프로그램):KSP의 확대형 사업모델로 협력국 인프라 개발을 위한 정책자문을 3년 이상 종합 제공
- 제안된 사업(안)이 최종 확정되는 것과 제안기관이 해당 사업의 수행기관으로 선정되는 것은 별개임
 제안기관의 경우 나라장터를 통해 '25, '26년 하반기 공고되는 사업에 공개 경쟁입찰로 참여해야 함

4) 사업제안제 기대 효과

1

프로젝트 검토

프로젝트 관련 타당성 조사가 필요하지만 한국기업과 해외 정부 모두 비용 부담으로 타당성 조사를 망설이는 경우

- 사전 타당성 조사 제공을 통한 KSP 사업 수요로 흡수
- 실제 사업(본사업) 추진 가능성 제고

2

수주경쟁력 강화

대형 수주 프로젝트 수주 경쟁 상황 시

- KSP 활용, 프로젝트 발주 공무원을 초청, 연수 프로그램 제공 (한국의 사례 및 기술 제시)
- 수주 이후 사업의 마스터 플랜 등을 제시
- 한국의 수주 성공확률 확대(국익), KSP 성공사례 창출

3

후속 사업(EDCF, ODA)의 수요 창출 및 근거 확보

KSP 사업을 통한 사업 수요 창출과 후속 EDCF 및 ODA 등 본 사업의 당위성 확보

- KSP 활용, 후속 EDCF 및 ODA 등을 추진하기 위한 근거 및 당위성을 확보

5) KSP 민간 사업제안 Tips - 사업제안제 선정 확률을 높이는 방법



1. 협력국과 사전 네트워크가 구축되어 있고, 사전논의가 진행된 경우

- 이러한 사실을 신청서에 명확히 표현
- 고위 공무원(차관급 이상) 명의의 요청공문이 있을 경우 가산

2. 후속사업 연계 가능성 명확

- KSP를 활용한 후속사업 계획이 구체적이고 명확하게 제시된 경우
- KSP 사업을 통해 국익에 도움이 되는 내용을 정확히 적시한 경우

● 부적정한 사례

- 1 단순 기업의 제품을 판매하기 위해, 신청하는 경우
- 2 협력국과 어떠한 관계가 없는(경험도 없는) 단순 아이디어 건의의 경우
- 3 사업 대상이 협력국 정부·기관이 아닌 민간인 경우
- 4 제안서 작성 수준이 미흡하고 협력국에 제안할 수준이 아님
- 5 정책제언, 타당성 조사 등 KSP 기본성격에 부합하지 않음(현물 제공 등)

6) 자주 묻는 질문

Q1 민간제안제 공모에 참여한 경우임에도 반드시 경쟁입찰과정을 거쳐야 하는가?
공모 방식이므로, 공모에 의한 사업자 선정으로 진행되는가?

- (A1) 공모하는 내용은 협력국에 PCP를 제안하기 위한 작업임.
협력국이 동의하는 경우, KSP 정식 신청 절차에 따라 필요서류를 모두 구비하여
(PCP, 수총기관 공문, 대사관 공문) 기재부에 신청해야 함.
기재부에서는 다시 신청서들을 정해진 절차를 통해 검토 하여 최종 사업이 선정됨.
선정된 사업은 나라장터를 공개 발주 되며, 제안사는 경쟁입찰에 참여해야 함

Q2 민간제안제 사업공모 제안서 작성 유의점. 입찰공고에 입찰 시 PCP를 내서
제안한 사업자가 아닐 때 과연 입찰이 될 가능성이 있는지?

- 제안사가 관련 사업의 구체적인 내용들을 가장 잘 이해하고 있겠지만, 공개 입찰이므로
경쟁력을 갖고 있을 경우, 제안사가 아닌 다른 입찰자가 낙찰 될 수 있음.

Q3 몇 개사 정도가 통과될 것 같은지?

- 몇 개 사업을 선정할지 배정목표는 별도로 없음.
22년 추진한 민간제안제의 경우, 상대평가가 아닌 절대평가로, 사업내용과 기대효과가 민간제안제의
취지와 부합하는 경우 선정하였음

7) 2022년 선정사업 및 특징



#	국가명	사업명
1	우즈벡	지역난방운영체계 구축을 위한 정책 기술자문 및 연수 프로그램 운영
2	스리랑카	법의학 질병관리시스템 현대화 사업
3	말레이시아	전력청 노후변전소 K-AMS(자산관리시스템) 기반 운영체계실증
4	에티오피아	스마트농업 사업을 위한 사전 타당성 조사
5	라오스	음용수공급 확대를 위한 사전타당성 조사
6	인도네시아	Cirebon 지역에 지능형 누수관리시스템적용을위한마스터플랜수립

후속 사업의 연계성, 해외 수주/수출/투자진출 등 가능성을 높일 수 있는 사업 위주 선정

감 사 합 니 다

개발협력실 장덕환 과장 (dhjang@kotra.or.kr, 02-3460-7522)

개발협력실 이현지 대리 (2hj@kotra.or.kr, 02-3460-7532)